

VR CONFERENCIA VENTAS REPETIBLES



JUAN CARLOS CASTRO

SALES EXPERT



Juan Carlos Castro



VR

VENTAS REPETIBLES

DE CLIENTES OCASIONALES A FANS LEALES QUE IMPULSAN TU NEGOCIO

Un negocio no crece simplemente por cerrar ventas; crece y se expande cuando esas ventas se vuelven repetibles.

Las empresas más exitosas no se sostienen por ventas esporádicas o transacciones aisladas, sino por clientes que regresan una y otra vez, generando un flujo constante de ingresos y asegurando la estabilidad. Según un estudio de Bain & Company, aumentar la retención de clientes en un 5% puede incrementar las ganancias entre un 25% y un 95%, lo que demuestra el poder de las ventas repetibles.

La diferencia entre las empresas que dominan su mercado y aquellas que luchan por sobrevivir es simple: un sistema de ventas repetible.

No es suficiente con ganar una venta ocasional; lo que realmente importa es ser la primera y única opción de tus clientes en cada oportunidad de compra. Las empresas que implementan sistemas de ventas repetibles no solo cierran más ventas, sino que construyen lealtad inquebrantable, convirtiéndose en indispensables para sus clientes.

Lo que aprenderás en esta conferencia:

Tras más de 16 años asesorando a negocios de 38 industrias de 18 nacionalidades, he identificado los **comportamientos clave** que impulsan las ventas repetibles.

En esta conferencia, compartiré los tres pilares que componen nuestro método para implementarlos en tu equipo y en tu empresa:

- 1. Interior: Sé la persona adecuada antes de construir la estrategia correcta** (Un equipo de ventas solo será tan bueno como la mentalidad y actitud que tengan sus miembros).
- 2. Increíble: Relacionarse, no solo transaccionar** (A través del pilar Increíble, aprenderás a **crear conexiones de valor** que no solo generan una compra, sino que garantizan que el cliente vuelva una y otra vez).
- 3. Inolvidable: Superar expectativas para ser insustituible.** (Las empresas que realmente prosperan no solo cumplen, sino que superan las expectativas de sus clientes, haciéndose insustituibles).

En esta conferencia, comparto mi experiencia de más de 16 años, trabajando con líderes, empresas, emprendedores y sobre todo implementado en mi propio negocio. Cada concepto está diseñado para ser sencillo de entender y, lo más importante, fácil de aplicar.

El objetivo es simple: **maximizar el impacto** de cada venta, construir **lealtad a largo plazo** y asegurar un **crecimiento sostenido**.

JUAN CARLOS CASTRO

SALES EXPERT

VR CONFERENCIA
VENTAS
REPETIBLES

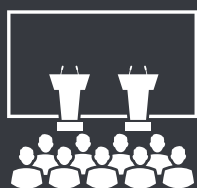
POR QUÉ ESTA CONFERENCIA ES IMPRESCINDIBLE PARA TU EMPRESA

Si buscas transformar tu equipo comercial en una máquina de generar ingresos predecibles, "Ventas Repetibles" es la solución.

No se trata solo de mejorar los números de ventas, sino de crear un ecosistema de clientes leales que refuercen tu marca y mantengan el crecimiento constante.

Este enfoque no solo incrementará tus ingresos, sino que reducirá el esfuerzo necesario para atraer nuevos clientes, ya que tus actuales se convertirán en tus mejores aliados.

NECESIDADES DE LA CONFERENCIA



Disposición del público:
En auditorio.



Duración:
60 minutos. Aproximadamente
+ Preguntas y respuestas.



Ubicación del Speaker:
Madrid (España).



Idioma conferencia:
Castellano.

- Micrófono de diadema.
- 2 Flipchart o Rotafolio.
- 4 Rotuladores: Rojo, Negro, Azul, Verde grosor 6 mm a 12 mm.
- Equipo de sonido para reproducir música.
- Altavoces.
- Proyector con cable VGA o HDMI.
- Control a distancia. (clicker). *Si el auditorio es grande se recomienda un clicker perfect CUE.
- Pantalla de proyección.
- Conector mini-jack de ordenador a mesa.
- Botella de agua en el escenario.

El ponente porta su MAC



JUAN CARLOS CASTRO

SALES EXPERT

FORMACIÓN

- Certificado Internacional en Liderazgo, Coaching, Influencia y Capacitación por John C. Maxwell (Maxwell Leadership Certification) en México.
- Robbins Research International, capacitado por Tony Robbins en Londres y Palm Spring (California).
- Success Resources, capacitado por T.Harv Eker Millonaire Mind y Guerrilla Business. Marketing en Barcelona y Roma.
- The Empire Maker´s Method con Robin Sharma.
- Mindset of Mastery con Robin Sharma.
- Success System con Robin Sharma.
- Train the Trainer con Jack Canfield.
- Success Accelerator con Brendon Burchard.
- Influencer Pro con Brendon Burchard.
- Mastermind Model por Ellie Swift.
- Experto certificado en Coaching por el Instituto Europeo de Coaching.
- Experto en Coaching de Equipos y Empresas por Instituto Europeo de Coaching.
- Experto en Coaching por la Universidad Camilo José Cela.
- Master Practitioner en Programación Neurolingüística por el Instituto Español de PNL.
- Experto en Técnicas de Alto Rendimiento y Firewalking por Firewalking Spain.
- Facilitador Certificado International Breathwork Act.




JUAN CARLOS CASTRO

Amante de su familia y de su propósito de ayudar a elevar los estándares de los equipos y responsables de ventas al siguiente nivel, rompiendo con los límites establecidos por el statu quo y los mercados.

Padre de dos hijos y compañero de viaje de Esther, su mujer, por más de 33 años.

Conferenciante, formador, empresario, escritor, comenzó a desarrollar su carrera en 2008.



Su pasión por inspirar le llevo a escribir **4 libros** que se posicionaron en pocas horas en **Nº1 en ventas** en la mayor plataforma de libros del mundo, **Amazon**, (**'Basta ya...ahora sí'**, **'Cómo hacerte inolvidable'**, **'Vender hablando en público'** y **'Legend'**).

En octubre de 2018 buscó crear un despertar colectivo entre los expertos de ventas de habla hispana, convirtiéndose en el primer hispano en el mundo en vender programas de **50.000 euros encima del escenario**.

Ha inspirado a miles de personas de 18 países y de 38 industrias distintas, con sus impactantes experiencias de alto impacto y su método único **VENTAS REPETIBLES®**.

Creador de uno de los movimientos referentes en el mercado de la formación, los Neurotrainers. La filosofía de crear líderes de alto rendimiento que ayudan al mundo a no conformarse con ser promedio, extrayendo la mejor versión de cada persona.

"Vivo para elevar los estándares de los equipos de ventas al siguiente nivel, rompiendo modelos obsoletos y antiguos que frenan nuestro crecimiento como empresas."

JUAN CARLOS CASTRO



TARIFAS

PRESENCIAL: (ESPAÑA)

2.500 € + IVA + DIETAS

VIRTUAL:

1.500 € + IVA

50% DEPÓSITO RESERVAS



+ 38 DIFERENTES INDUSTRIAS

Impactadas con el método VENTAS REPETIBLES ®.

+ 18 NACIONALIDADES DE EMPRESARIOS

Y profesionales han vivido la transformación.

+ 350 EVENTOS Y CONFERENCIAS

Presenciales en diferentes países.

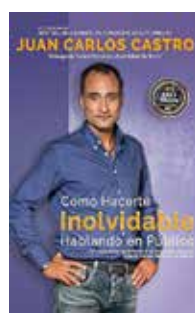
+ 16 AÑOS AYUDANDO

A comunicar, vender y liderar de forma disruptiva.

AUTOR BEST SELLER AMAZON



(2014)



(2017)



(2019)



(2022)



Josepe García

"Juan Carlos Castro es un comunicador de muchos kilates.

Pocas veces he visto a alguien tan profesional que se toma tan en serio lo que hace que cree tanto en lo que comparte. No deja a nadie indiferente en sus conferencias por que está presente.

Seguramente en uno de los comunicadores más preparados en el ámbito nacional."

Director del instituto Impact



Rubén Duque

"Juan Carlos es energía pura en el escenario. Una persona que te envuelve en su contenido cuyo propósito no es otro más que ayudarte a crecer, a inspirarte y darte claves prácticas para diferenciarte, y para que nunca más, seas uno más."

Ruben Duque

*Ex entrenador de selecciones Españolas y Mexicanas de Rugby
Entrenador de Líderes y Equipos de Alto Rendimiento
Coach de Atletas Olímpicos y entrenadores profesionales*

Speaker Internacional



Álvaro Toscano Pérez

"Claridad, pasión e innovación. Así definiría lo que hace y como lo hace Juan Carlos.

Participar en un evento con Juan Carlos es recibir un chute de energía, conocimiento y mentalidad que te permiten plantearte retos y metas que antes no podías imaginar.

La forma en la que transmite su conocimiento desde la experiencia hace que su mensaje cale en todos los que hemos tenido el placer de escucharle.

El cambio de mentalidad tras disfrutar de un evento con Juan Carlos es tal que, unido a las herramientas que de una manera magistral explica hace que pases a la acción de una manera inmediata, diferenciándose de otros que simplemente trasladan conceptos teóricos sin una guía práctica.

Si de verdad quieres cambiar la manera en la que ves tu futuro, si de verdad estás demandando una nueva estrategia vital, si de verdad quieres crecer te recomiendo que vivas, disfrutes y aprendas en uno de los eventos que este titán organiza."

Associate Sales Engineer Director @ IQVIA





Pedro García

Asistir, participar en una conferencia o una sesión formativa de Juan Carlos Castro no te dejará indiferente. Puedo asegurarte que va mucho más allá de lo que puede ser un contenido impecablemente diseñado y presentado.

Su gran maestría la encuentras en el universo de la VENTA y destaco la expresión "universo" y "venta" en mayúscula porque ha llevado esta disciplina a unos niveles de tecnificación en los que conecta niveles mentales, emocionales y de la intuición que hacen del proceso un momento de magia al que es muy difícil sustraerse.

Supera los niveles de excelencia que he visto en otros formadores.

Financial & Tax Advisor

Member of European Financial Planning Association [EFPA]



Manuela Fornet

"Las conferencias de Juan Carlos de ventas y comunicación me impactaron por su claridad, su manera de hacerlo sencillo y sobre todo por expresarlo desde su experiencia personal haciendo que pensara que yo también lo podría lograr igual que él.

Te enseña el paso a paso para que sólo tengas que poner las ganas, el conocimiento ya te lo aporta él. El incremento en mi facturación corrobora que su paso a paso funciona 100%"

CEO Konsciak



Alberto Verdú

"Participar en una conferencia de Juan Carlos Castro es, sin duda, una experiencia insuperable. Su excepcional expertise en ventas y liderazgo se refleja en cada palabra, brindando una mezcla de pasión, conocimiento, fuerza y claridad que no solo sorprende y motiva, sino que también impulsa a la acción.

Después de haber asistido a innumerables conferencias, puedo afirmar que experimentar una conferencia de Juan Carlos es verdaderamente transformador. Él te invita a reflexionar y, lo más importante, a actuar con decisión.

Si tienes la oportunidad de asistir a una de sus conferencias, no lo dudes ni un momento; es una experiencia imperdible que enriquecerá tu entendimiento del liderazgo y la venta efectiva."

Socio fundador NEOINTEC





Juan Carlos Castro

✉ info@juancarloscastro.es

☎ +34 686 96 93 43

www.conferencias.juancarloscastro.es

Juan Carlos Castro